# 行政院國家科學委員會補助專題研究計畫成果報告

# 國際觀光飯店餐飲部員工工作生涯品質、 服務態度、與顧客滿意之研究

計畫類別: 個別型計畫 整合型計畫

計畫編號: NSC 89 - 2416 - H - 034 - 005 -

執行期間: 88年 08月01日至89年07月31日

計畫主持人:劉元安

共同主持人:

# 本成果報告包括以下應繳交之附件:

赴國外出差或研習心得報告一份 赴大陸地區出差或研習心得報告一份 出席國際學術會議心得報告及發表之論文各一份 國際合作研究計畫國外研究報告書一份

執行單位:中國文化大學觀光事業學系

中 華 民 國 89 年 10 月 10 日

# 行政院國家科學委員會專題研究計畫成果報告

# 國科會專題研究計畫成果報告撰寫格式說明

# **Preparation of NSC Project Reports**

計畫編號: NSC 89-2416-H-034-005

執行期限:88年8月1日至89年7月31日 主持人:劉元安 中國文化大學觀光事業學系

## 一、中文摘要

本研究之目的在探討餐飲服務人員的 工作生涯品質、服務態度、以及顧客對於 他們服務的滿意程度,並進一步分析工作 生涯品質如何影響服務態度的表現,以及 員工的服務態度如何影響顧客的滿意度與 其再次光臨的意願。研究範圍是我國國際 觀光飯店;研究對象包括了餐飲部前場服 務人員,和在該飯店用餐的顧客。本研究 根據文獻回顧來進行問卷設計。資料分析 方法利用了敘述性統計、迴歸分析、及變 異數分析,以達預期目的。

關鍵詞:工作生涯品質、服務態度、顧客 滿意、餐飲服務

#### Abstract

The purposes of the study were: 1) to investigated the perceptions of service personnel toward their quality of work life (QWL) in the food and beverage (F&B)

department of international hotels; 2) to examine the service attitude perceived by both the service employees and their customers; 3) to analyze the impact of QWL on employees' service attitude; and 4) to find out the association between service attitude and customer satisfaction. Questionnaires were sent to 1620 service employees working in the hotel F&B department, and to 1200 customers consuming in F&B, too. The response rate of employees was 41%, and that of customers was 30% Frequencies, percentages, ANOVA, and linear regression were used in data analysis.

"Quality of job" and "Quality of work relations" had a significant impact on employees' satisfaction of total QWL. Employees' "friendliness and kindness" and with complaints" "dealing positively influence the customer satisfaction toward service attitude. The four aspects of QWL had a significant impact on all of the employees' service attitudes, "friendliness and kindness". Finally, the satisfaction toward customer's service attitude would determine his/her total satisfaction, which increased the customer loyalty.

Keywords: QWL, Service Attitudes, Customer Satisfaction, Foodservice Personnel

## 二、緣由與目的

致力研究「服務品質」的學者 Heskett, Sasser, and Schlesinger (1994) 提出「服務價值鏈」學說,強調要到達公司獲利率高、 員工工作滿意、顧客也滿意,其首要之道 在於提昇員工工作生活品質(Quality of Work Life, 簡稱 QWL)。員工對工作生活品 質普遍感到滿意之後,其服務顧客的心態會隨之調整,服務態度與工作績效都將隨之改善和提昇,進而造成顧客滿意度提高,企業經營之本便不易受動搖(蔡蕙如,民 83;潘士明,民 87)。可見,二十一世紀的企業要能永續經營,其最重要的使命之一乃在於留住既有的顧客,並使顧客產生忠誠度,才能穩固利潤之來源。

台灣地區的國際觀光旅館共計 51 家, 其中有 30 家旅館(60%)的餐飲收入大於客 房收入(交通部觀光局,民 85); 多家業者 將餐飲部門視為主要的行銷利器。而每年 大約有 70%的來華旅客住宿於國際觀光飯 店。他們在旅館內的消費支出及餐飲支出 共佔了 61%; 『菜餚』為吸引國際來華旅客 主要因素之第二位, 『品嚐中華美食』為來 華旅客參加活動情形之首,顯示中華餐飲 受到國際來華旅客之偏好與喜愛。值得注 意的是,中華餐飲最為人詬病的項目為『人 員服務品質』及『餐廳清潔』(吳正雄,民 87)。

#### 三、研究設計

(一) 研究對象: 研究範圍為台灣地區 54 家國際觀光飯店之餐飲部門,研究對象 是前場服務人員。員工方面資料之取得 是以郵寄問卷方式,分別向每家飯店各 發出 30 份問卷給前場服務人員填答,共 計 1620 份,而有 30 家飯店寄回問卷共 512 份(31.6%),有效問卷 453 份 (28.0%)。 顧客部份, 針對回收的 30 家飯 店發放顧客問卷 1200 份,回收 512 份 (42.7%),有效問卷500份(41.7%)。 (二) 問卷設計:員工部份之問卷包括 了:員工個人與工作屬性、員工對工作 生涯品質-- 個人品質、工作品質、組織 品質、和關係品質 --之認同度與滿意 度。顧客方面之問卷主要有:顧客個人 屬性、顧客對餐飲服務人員服務態度--專業與技術、友善親切、周全貼心、抱 怨處理、和外在形象 -- 的滿意程度、整 體滿意度、與其忠誠度。

#### 四、結果與討論

(一) 員工對工作生涯品質的認同度與滿

意度二者之相關性分析:對員工整體工作 生涯品質滿意度具有顯著性影響為工作品 質及關係品質。

- (二)服務態度、顧客滿意度、顧客忠誠度之相關性分析:本研究也發現,顧客感受到服務人員的服務態度愈好,則對旅館整體滿意度會愈高,顧客忠誠度也相對的提高。這一點與 Solmon, Surprenant, Czepiel, and Gutman (1985)的論點相同。顧客與服務人員間之人際接觸品質,是顧客滿意及再度惠顧的主要決定因素,顧客對服務品質的知覺情形,與第一線服務人員的態度與表現有相當強的關係。
- (三)員工工作生涯品質、服務態度、顧客滿意度、顧客忠誠度之相關性分析:員工工作生涯品質對服務態度有顯著的正面影響,表示員工對工作生涯品質的認同度愈高,顧客對所感受到的服務態度愈滿足,進而增強對旅館整體的滿意度,成為忠實顧客。這四者之間的關係亦符合 Heskett 等人(1994)所提出的服務價值鏈(the Service Profit Chain)中,員工工作生涯品質、服務價值、顧客滿意度和顧客忠誠度的正向關係。

有鑑於此,管理者要有稱職的員工,至少須使員工具備優秀服務人員的三大要件:服務熱忱、服務能力及服務權力。服務熱忱代表「願不願意」的態度性問題,服務能力牽涉到「能不能」的技術問題,而服務權力則代表服務人員落實服務意願的客觀實力。管理者若能提供良好的工作生涯品質,充實員工的服務權力及服務能力,則員工便會抱以極高的服務熱忱,達到顧客滿意,進而擁有忠誠的顧客,達到三贏的理想目標。

在對後續研究的建議上,除了本研究的發現外,應該針對員工工作生涯品質,做一時間縱面的研究,意即以某一政策或管理制度的改變,為研究核心,比較改變前後之影響情況。此外,還可以比較顧客對服務態度的重視度及實際的滿意度,以建立服務態度的品質。

### 五、參考文獻

- 交通部觀光局編製,<u>中華民國八十五年台灣地區國際觀光旅館營運分析報告</u>,台北:編製者發行,民國85年6月。
- 吳正雄,「國際來華旅客對中華餐飲消費 行為之研究」,私立中國文化大學觀光 事業研究所未出版之碩士論文,民國87 年6月。
- 蔡蕙如,「員工工作生涯品質與服務態度 之研究-以百貨公司、便利商店、速食 店、餐廳之服務人員為例」,國立中山 大學企業管理研究所未出版之碩士論 文,民國82年6月。
- 潘士銘,「工作生活品質之核心構面與影響因素之關聯性研究」,私立中原大學企業管理研究所未出版之碩士論文,民國87年6月。
- Blodgett, K. L., Wakefield, A. and Barnes, J. H. (1995). "The Effects of Customer Service on Consumer Complaining Behavior," <u>Journal of Service Marketing</u>, Vol. 9, No. 4, 31-42.
- Crosby, L. A., Evans, K. R. and Cowles, D. (1990). "Relationship Quality in Services Selling: An Interpersonal Influence Perspective," <u>Journal of Marketing</u>, Vol. 54, No.3,
- Michael, D. J., Anderson, E. W. and Fornell, C. (1995). "Rational and adaptive Performance expectations in a Customer Satisfaction Framework," <u>Journal of Consumer Research</u>, Vol. 21, No. 3, 695-707.
- Heskett, J. L., Jones, T. O., Loveman, G.W. Sasser, W.E. and Schlesinger, L. A. (1994). "Putting the Service-Profit Chain to Work," <u>Harvard Business Review</u>, Vol. 72, No. 3, 164-174.

- Soloman, M. R., Surprenant, C. J., Czepiel, A. and Gutman, E.G.. (1985). "A Role Theory Perspective on Dyadic Interaction: The Service Encounter," <u>Journal of Marketing</u>, Vol. 49, No. 1, 99-111.
- Spregn, R. A., Harrell G. D., and Mackoy R. D., (1995). "Service Recovery: Impact on Satisfaction and Intentions," <u>Journal of Service Marketing</u>, Vol. 9, No. 1, 15-23.
- Tompkins, N. C., (1992). "Employee Satisfaction Leads to Customer Service," Human Resource Magazine, Vol. 37, No. 11, 93-95.
- Ulrich, D., Halbrook. D., Meder, M., and Thorpe, S. (1996). "Employee and Customer Attachment: Synergies for Competitive Advantage," <u>Human Resource Planning</u>, Vol. 14, No. 2,
- Westbrook, R. A., and Oliver, R. L. (1991). "The Dimensionality of Consumption Patterns and Consumer Satisfaction," <u>Journal of Consumer Research</u>, Vol. 18, No. 1, 84-91.
- Zeithaml, Z.A., (1988). "Consumer Perceptions of Price, Quality, and Value: A Means-End Model and Synthesis of Evidence", <u>Journal of Marketing</u>, Vol. 52, No. 3, 2-22.